



Key Account Manager Gebäudemanagement & Dienstleistungen

Unser Mandant ist ein eingetragener Handwerksbetrieb, der sich mit seinen rund 700 Mitarbeitenden auf die Ausführung von Dienstleistungen im infrastrukturellen und technischen Gebäudemanagement an mehreren Standorten in Deutschland spezialisiert hat.

Um den wachsenden operativen Herausforderungen seines Geschäftes gerecht zu werden, beabsichtigt das Unternehmen sich mit einem

Key Account Manager (m/w/d)

mit Dienstsitz Berlin zu erweitern.

Als Key Account Manager besetzen Sie die Schnittstelle zwischen Sales und Operations im Unternehmen, steuern die Erwartungen und Bedürfnisse der Kunden und erkennen Anregungen und Notwendigkeiten zur Verbesserung von Prozessen und Service.

Sie haben bereits mehrere Jahr Erfahrung im Vertrieb und operativen Geschäft in diesem Bereich sammeln können, sind fachlich versiert und im Berliner Markt gut vernetzt?

Dann bringen Sie doch intensiv bei unserem Mandanten ein.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Betreuung von Bestandskunden
- Aktives Management von Kundenbedürfnissen und Kundenwünschen
- Analytische Aufbereitung der der Unternehmenstätigkeiten
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Identifizierung und Begeisterung von Neukunden
- Aktive Präsentation des Unternehmen nach außen

Ihr Profil:

- Hochschulabschluss im technischen oder kaufmännischen Bereich
- Alternativ Gebäudereinigungsmeister mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Key Account Management in Berlin
- Sicher anwendbare betriebswirtschaftliche Fähigkeiten
- Analytischen Denken und praktikables Schlußfolgern
- Sehr gute Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Organisationsfähigkeit und Führungskompetenz
- Belastbarkeit, Flexibilität und Reisbereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- eine interessante und herausfordernde Aufgabe in einem etablierten und soliden Familienunternehmen mit motivierten Teams
- eigenverantwortliche und selbständige Gestaltung der Zukunft des Unternehmens
- Unterstützung einer ausgewogenen Life-Work-Balance
- Weiterbildungsmöglichkeiten entsprechend ihres Aufgabengebietes
- wertschätzende Vergütung und Partizipation am Unternehmenserfolg

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!